**个人简历**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 真实姓名 | **张无忌** | 性　　别 | 男 | 一  寸  照  片 |
| 手机号码 | 183 1211 8888 | 备用电话 |  |
| QQ 号 码 | 3999998888666 | 电子邮箱 | 33333333@qq.com |
| 年　　龄 | 34 | 出生年月 | 1983年？月 |
| 婚姻状况 | 已婚 | 学　　历 | 本科 |
| 身　　高 | 178cm | 毕业学校 | 扬州大学 | |
| 户口所在 | 江苏省扬中市 | 所学专业 | 英语 | |
| 当前所在 | 江苏省扬中市 | 工作经验 | 10年以上 | |
| 工作方式 | 全职 | 驾　　照 | C1 | |
| 到岗时间 | 随时 | 期望月薪 | 3000-3500元/月 | |
| 电脑水平 | 熟练使用办公自动化软件、CAD、PS | | | |
| 英语水平 | 英语专业八级(TEM-8) | | | |
| 求职意向 | 副总经理 人事总监 行政总监 | | | |
| **◆自我评价**   10多年国际贸易和海外市场开拓工作经验，熟悉海外工作环境和方法，具有中高层外贸拓展、物流运作、市场销售、商务运作及管理经验；电脑水平良好,能运用多种图片[制作](http://www.geren-jianli.com/c20.aspx)软件及办公系统应用软件；[英语](http://www.geren-jianli.com/c21.aspx)听说写流利，具有丰富的外贸销售及市场开拓实务经验；英语专业毕业，具有良好的理论素质；工作负责，敢于创新和承担，喜欢挑战性的工作；有较强的管理及建立工作团队能力；沟通能力强，处理事务逻辑性强，对待问题，全面考虑，理性分析；有成功开发新客户经验，客我双方建立了友好互信的贸易往来；本人非常愿意和那些致力于开发海外市场的，并有一定基础的外向型企业通力合作。  **◆工作经验**  **※ 2013∕05 -- 至今： 韩国三星股份有限公司｜外贸部经理**  行业：石油/石化/化工 规模：100-499人 离职原因：？？ **职责业绩：** 1. 参加中东，巴西，北美等目标市场展会，制定销售战略，宣传策略等，筛选当地代理商，并建立当地代理商网络。并通过代理商完成了月100万美元的订单。  2. 与目标市场石油公司联系入网，取得项目信息并跟踪项目进程。  3. 带领团队参与目标市场项目投标。   **※ 2008∕07 -- 2013∕05： SAMSUNG ｜销售经理** 行业：机械制造/机电/重工 规模：1-49人 离职原因：？？ **工作描述：** 1. 晶圆设备销售。 A. 参加上海，北京等大型展会。  B. 参与企业晶圆设备采购的投标。  2. 备件销售。  A. 寻找国内外直接的备件销售厂家。  B. 跟踪备件的国际运输，解决运输过程中出现的问题。  3. 晶圆设备的售后服务。 A. 制定工程服务人员的工作进程表。安排不同的服务人员到国内不同企业进行售后服务。  B. 把客户遇到的难题反馈给意大利总部，在意大利工程师的帮助下，给客户提供解决方案。  **业绩：** 1. 至今已卖出20套晶圆设备给国内客户，台湾某集团等，总货值在1亿欧元。  2. 带领的备件销售团队每年可以做出50000万人民币的销售总额。 **◆项目经验**  **※ 2016∕07 -- 2017∕05：某项目 项目职务：**项目经理 **项目描述：**该项目是伊朗南部晶圆设备公司旗下的大型项目，合同额5亿欧元。  **项目职责：**1.带领团队参与项目投标，并获取项目。2.担任项目经理一职，负责项目执行过程中的技术澄清，生产进度控制，FAT，报关发运等。3.协调收款的问题。 **项目业绩：**该项目进展非常缓慢，过程中问题很多，业主多次暂停项目。项目执行过程中， 协调生产，质检，物流，财务部门确保项目成功发货并收款。 **◆教育背景**  2004∕09 -- 2008∕07：苏州大学 ｜ 外贸英语 ｜ 本科 2001∕09 -- 2004∕06：扬中二中 ｜ 普通高中 ｜ 文科 **◆培训经历**  2013∕12： 高级能源管理师（人社部） 2013∕07： 技术工程师（工信部） 2002∕10： 内审员（ISO9001：2000，国家质量认证培训中心）  **◆语言能力** 英语：读写能力、听说能力一般。  **◆专业技能** 计算机初步维护、熟练运用各种办公软件、企业网站建设。  **◆兴趣爱好**  旅游、爬山、唱歌、攀岩、跳舞。 | | | | |

**模板制作提供：朱新宇，资深HR经理人为您服务！**